

Gli studi professionali dopo il sisma: nuovi strumenti per comunicare e competere

Corsi di formazione professionale GRATUITI per dipendenti e liberi professionisti

Maxi-piano formativo: **9 corsi GRATUITI**, destinati agli studi professionali di Reggio Emilia, Modena e Bologna, progettati per rispondere alle specifiche esigenze del professionismo nelle **zone terremotate**.

Approvato e **interamente finanziato** da Fondoprofessioni, il Fondo Paritetico Interprofessionale Nazionale per la formazione continua negli studi professionali e nelle aziende collegate.

DESTINATARI: circa **90 dipendenti di studi professionali**, circa **50 liberi professionisti/uditori**. In caso di disponibilità residua di posti, potranno partecipare anche dipendenti e titolari di aziende aderenti al Fondoprofessioni.

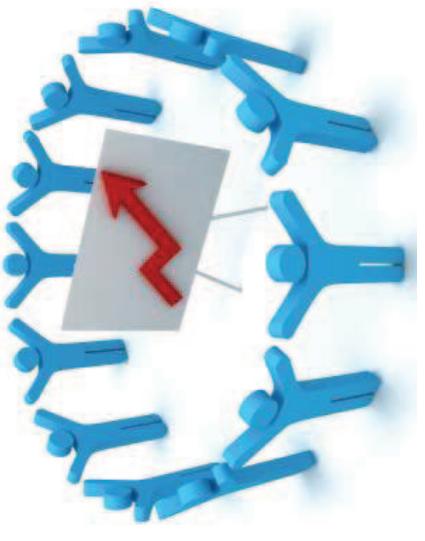
SEDI: i corsi si svolgeranno a **Reggio Emilia e Modena**.

PERIODO DI SVOLGIMENTO: da marzo 2013.

Ogni corso prevede 2 o 3 incontri con cadenza settimanale in un giorno fisso (lunedì o venerdì). Tutti i partecipanti saranno chiamati a partecipare ad un evento Confprofessioni che si terrà in coda ai 9 corsi e sarà parte integrante del percorso formativo, nonché importante momento di condivisione e pianificazione futura.

MODALITA' FORMATIVA: ibrida - ogni corso prevede 14-16 ore di aula e 4 ore di formazione a distanza.
In aggiunta, GRATUITA per tutti i partecipanti la **formazione obbligatoria in materia di sicurezza sul lavoro** (4 ore – rischio basso).

Non solo sopravvivere, ma competere e crescere



TORNIAMO A VALORIZZARE IL NOSTRO TERRITORIO E IL NOSTRO LAVORO

La **valorizzazione di un territorio** passa attraverso le persone che vi abitano e vi lavorano, ma valorizzare aree quali le nostre Province emiliano-romagnole, colpite così duramente dal sisma di maggio 2012, richiede **grande forza, volontà di crescita e strumenti nuovi**, per compensare e gestire la fibra vitale fortemente compromessa, sia in termini di stili d'animo delle persone (lavoratori e clienti) che di strutture abitative e lavorative.

La formazione offerta in questo progetto, voluto da Confprofessioni Emilia Romagna e organizzato insieme alla società di formazione LEN Soc. Coop. con il finanziamento di Fondoprofessioni, vuole rispondere al marcato disagio in cui si trovano gli studi professionali per:

- **aiutare i professionisti a gestire il loro posizionamento** in questo nuovo contesto lavorativo profondamente mutato;
- **tutelare l'occupabilità** del dipendente e la **competitività** del datore di lavoro/libero professionista;
- aiutare dipendenti, titolari e liberi professionisti a **GUARDARE INSIEME NELLA STESSA DIREZIONE**.

Abbiamo individuato una serie di strumenti concreti utili allo studio professionale per gestire il cliente in difficoltà, essere più aperto alle opportunità innovative offerte dalla rete e dai nuovi mezzi di comunicazione, essere più presente sul territorio e più consapevole del proprio valore. Questo all'insegna non solo della sopravvivenza, ma soprattutto dello sviluppo di un modo nuovo di "fare professione" in un territorio drasticamente cambiato.

Le nostre aule sono organizzate per creare sinergie efficaci e costruttive grazie alla compresenza di lavoratori provenienti da studi/aziende di settori diversi, che faranno formazione insieme su **materie trasversali e professionalizzanti** di grande importanza per i compatti:

- Economia e Lavoro (Dottori commercialisti ed Esperti contabili, Consulenti del lavoro, Revisori contabili)
- Diritto e Giustizia (Avvocati, Notai)
- Ambiente e Territorio (Ingegneri, Architetti, Dottori Agronomi, Geologi, Tecnici)
- Sanità e Salute (Medici di medicina generale, Dentisti, Veterinari, Psicologi, Pediatri)

I professionisti della formazione per la formazione dei **professionisti**



www.lenformazione.it



www.fondoprofessioni.it



www.emilia-romagna.confprofessioni.eu

Perché iscriversi?

...perché il cliente è cambiato

Comunicazione efficace col cliente: la comunicazione telefonica e online

Durata: 16 ore aula + 4 ore FAD

Partecipanti: 10 dipendenti + 5 uditori

Sede: ARM srl - Via Emilia Ovest 1123/A, Modena

Calendario:

lunedì 18/03/13 h. 9.00-13.00, 14.00-18.00
lunedì 25/03/13 h. 9.00-13.00, 14.00-18.00

I contenuti (in breve):

- I processi della comunicazione telefonica
- Le modalità di ascolto
- La gestione corretta delle telefonate
- Le responsabilità nella gestione della telefonata
- Il corretto approccio telefonico verso le diverse tipologie di clienti
- La qualità del servizio telefonico
- La gestione telefonica delle lamentele e dei reclami, degli aspetti emotivi nelle situazioni critiche e delle obiezioni
- L'uso della posta elettronica
- Le nuove modalità di relazione con i clienti via chat
- La qualità dell'informazione attraverso Internet

Tecniche di orientamento al cliente per gli studi professionali

Durata: 16 ore aula + 4 ore FAD

Partecipanti: 10 dipendenti + 5 uditori

Sede: ARM srl - Via Emilia Ovest 1123/A, Modena

Calendario:

lunedì 16/09/13 h. 9.00-13.00, 14.00-18.00
lunedì 23/09/13 h. 9.00-13.00, 14.00-18.00

I contenuti (in breve):

- L'orientamento al cliente
- L'evoluzione del rapporto con il cliente
- L'organizzazione market-driven
- L'analisi dei bisogni dei clienti
- L'individuazione dei clienti
- La costruzione dei cluster di clienti
- Il marketing interno
- Le origini e lo sviluppo del marketing interno
- I processi del marketing interno
- Employee satisfaction
- Verso il CRM
- Il perseguimento della fedeltà del cliente
- La customer satisfaction
- La gestione delle informazioni

Comunicazione efficace col cliente: asserività, negoziazione, gestione dei reclami e delle lamentele

Durata: 16 ore aula + 4 ore FAD

Partecipanti: 10 dipendenti + 5 uditori

Sede: ARM srl - Via Emilia Ovest 1123/A, Modena

Calendario:

venerdì 20/09/13 h. 9.00-13.00, 14.00-16.00
venerdì 27/09/13 h. 9.00-13.00, 14.00-16.00
venerdì 04/10/13 h. 9.00-13.00

I contenuti (in breve):

- Contenuti (in breve):
 - Stile direzionale assertivo
 - Potenzialità e vantaggi del modello assertivo
 - Essere critici in modo positivo e costruttivo
 - Assertività e gestione dei conflitti
 - Stile assertivo dell'ascolto
 - Atteggiamenti dell'ascolto attivo
 - Gli effetti della comunicazione (controllo e verifica)
 - La percezione della comunicazione (criteri d'interpretazione)
 - Negoziazione e problem solving per gestire le obiezioni
 - Il processo di fidelizzazione
 - Soddisfazione e fidelizzazione
 - Comprendere i meccanismi di costruzione del valore/soddisfazione
- Conoscere: ricostituire il profilo di cliente
- Curare: la logica del Customer Care
- Azioni strategiche proattive e reattive
- Tattiche proattive
- La base del reclamo
- Migliorare il servizio per favorire la fidelizzazione
- La comunicazione nella gestione dei reclami
- Tecniche per la gestione dei reclami
- Analisi dei processi lavorativi, delle fasi e dei soggetti coinvolti
- Gestione dei casi difficili
- Autocontrollo e cortesia
- Rassicurare il cliente e gestire il dissenso
- Proposte di interventi correttivi

Sulla base delle iscrizioni e delle richieste pervenute, i calendari e le sedi potranno subire variazioni, che saranno debitamente comunicate ai partecipanti.

...perché i servizi professionali richiedono un marketing specifico

Il marketing dei servizi e gli strumenti operativi

Durata: 16 ore aula + 4 ore FAD
Partecipanti: 10 dipendenti + 5 uditori
Sede: Spazio Progetto - Via Nobel 88/c, Reggio Emilia

I contenuti (in breve):

- Le caratteristiche dei servizi
- Il concetto del marketing mix nei servizi
- Il sistema di marketing intelligence
- Differenziare la propria offerta
- Come gestire la percezione della qualità del servizio
- Le strategie di marketing nei servizi
- Il ciclo di vita del servizio
- Il service management
- Il Personale come fattore critico di successo: diffondere una cultura del servizio al Cliente
- L'utilizzo di internet a supporto della propria strategia di marketing
- Analisi di casi di successo nel mondo dei servizi
- Il Piano Personale di Miglioramento:
- costruire un piano d'azione concreto per lavorare sulle proprie aree di miglioramento individuate durante il seminario e da attuare entro la giornata conclusiva

...perché Internet e i social media sono strumenti indispensabili

Il social media marketing per gli studi professionali

Durata: 16 ore aula + 4 ore FAD
Partecipanti: 10 dipendenti + 7 uditori
Sede: Spazio Progetto - Via Nobel 88/c, Reggio Emilia

I contenuti (in breve):

- I Social Media (strumenti, dinamiche)
- Il blogging, microblogging, social Network, siti di filesharing
- Le caratteristiche specifiche di Social Media Marketing
- Le regole fondanti da seguire
- Il linguaggio informale e le possibilità di marketing relazionale, esperienziale ed emozionale.
- Tecniche di comunicazione 2.0 partecipative, esperienziali ed emozionali.
- Scrittura creativa nella comunicazione on line e social
- Facebook Strategy
- Twitter Strategy
- LinkedIn e Business Community
- Tecniche di Listening
- SMM Piano di Comunicazione Aziendale
- Personal Branding
- Content Marketing, Blogging per Business
- Blogging in ottica SEO
- Intro Reputation Management
- Foursquare per il business

Strumenti per realizzare un blog aziendale e diffondere le newsletter professionali

Durata: 16 ore aula + 4 ore FAD
Partecipanti: 10 dipendenti + 7 uditori
Sede: Spazio Progetto - Via Nobel 88/c, Reggio Emilia

I contenuti (in breve):

- Calendario:**
 - venerdì 03/05/13 h. 9.00-13.00, 14.00-16.00
 - venerdì 10/05/13 h. 9.00-13.00, 14.00-16.00
 - venerdì 17/05/13 h. 9.00-13.00

I contenuti (in breve):

- L'orientamento al cliente
- L'evoluzione del rapporto con il cliente
- L'organizzazione market-driven
- L'analisi dei bisogni dei clienti
- L'individuazione dei clienti
- La costruzione dei cluster di clienti
- Il marketing interno
- Le origini e lo sviluppo del marketing interno
- I processi del marketing interno
- Employee satisfaction
- Verso il CRM
- Il perseguimento della fedeltà del cliente
- La customer satisfaction
- La gestione delle informazioni

Sulla base delle iscrizioni e delle richieste pervenute, i calendari e le sedi potranno subire variazioni, che saranno debitamente comunicate ai partecipanti.



Segreteria Organizzativa: LEN Soc. Coop.
Via Golfo dei Poeti, 1/A 43126 PARMA
Tel. 0521 038420 - Fax 0521 038499
silvia.ghirletti@gruppolen.it
beatrice.chierici@gruppolen.it

...perché il sovraccarico delle informazioni disconnesse deve essere superato e organizzato

Analisi dei dati con Excel – livello intermedio

Durata: 16 ore aula + 4 ore FAD
Partecipanti: 10 dipendenti + 5 uditori
Sede: ARM srl - Via Emilia Ovest 1123/A, Modena

Calendario:

lunedì 08/04/13 h. 9.00-13.00, 14.00-18.00
lunedì 15/04/13 h. 9.00-13.00, 14.00-18.00

I contenuti (in breve):

- MS EXCEL – Livello avanzato
- Schede
- Gruppi
- Pulsante Microsoft
- Barra di Accesso Rapido
- L'ambiente di Lavoro di Excel
- Inserimento di testo e numeri
- Formattazione
- Sintassi delle formule
- Operazioni aritmetiche fondamentali
- Formattazioni numeriche
- Operazioni con le date
- Funzioni
- Riferimenti assoluti
- Formule con Riferimenti assoluti
- Grafici
- Lavoro con i Fogli
- Stampa
- Scheda Layout di Pagina
- Collegamento Ipertestuale

Durata: 16 ore aula + 4 ore FAD
Partecipanti: 10 dipendenti + 5 uditori
Sede: ARM srl - Via Emilia Ovest 1123/A, Modena

Calendario:

lunedì 20/05/13 h. 9.00-13.00, 14.00-18.00
lunedì 27/05/13 h. 9.00-13.00, 14.00-18.00

I contenuti (in breve):

- MS EXCEL – Livello avanzato
- Creazione, modifica ed eliminazione
- Utilizzo nelle formule
- Utilizzo avanzato funzioni
- Personalizzazione grafici
- Utilizzo delle Tabelle Dati
- Filtri e Ordinamenti
- La Scheda Progettazione
- Tabella Pivot
- Collegamento tra 2 file di Excel
- Condivisione File
- Modelli
- Gli Excel Services
- Protezione del foglio
- Protezione della cartella
- Individuare gli errori nelle formule
- Individuare errori di sintassi
- Salvare un'Area di Lavoro (.xlw)
- Condividere cartelle di lavoro
- Macro (cenni)
- Registrazione, modifica ed eliminazione

...per arrivare alla struttura della conoscenza

Analisi dei dati con Excel – livello avanzato

Durata: 16 ore aula + 4 ore FAD
Partecipanti: 10 dipendenti + 5 uditori
Sede: Spazio Progetto - Via Nobel 88/c,
Reggio Emilia

Calendario:

lunedì 30/09/13 h. 9.00-13.00, 14.00-18.00
lunedì 07/10/13 h. 9.00-13.00, 14.00-16.00

I contenuti (in breve):

- Rappresentazione grafica di una struttura organizzativa
- Scopo dell'organigramma
- La suddivisione delle attività
- Analisi della struttura organizzativa
- Le diverse metodologie di mappe concettuali
- Le mappe cognitive
- Le mappe mentali
- Le mappe strutturali
- Soggettività ed oggettività nelle mappe strutturali
- Mappe ingenue e mappe esperte
- Struttura e modelli di realizzazione
- Xmind, programma per l'impostazione delle "mappe concettuali"

Sulla base delle iscrizioni e delle richieste pervenute, i calendari e le sedi potranno subire variazioni, che saranno debitamente comunicate ai partecipanti.

Segreteria Organizzativa: LEN Soc. Coop.
Via Golfo dei Poeti, 1/A - 43126 PARMA
Tel. 0521 038420 - Fax 0521 038499
silvia.ghiretti@gruppolen.it
beatrice.chierici@gruppolen.it



Requisiti per partecipare

Informazioni e iscrizioni

Partecipanti

I **partecipanti** dovranno essere:

- lavoratori/lavoratrici dipendenti;
- lavoratori/lavoratrici professionisti dipendenti;
- giovani (età massima 35 anni) con contratto a tempo determinato o di somministrazione.

Possono essere coinvolti nella misura del 49%:

- giovani praticanti;
- giovani all'ultimo anno di università che intendono praticare l'attività professionale.

I partecipanti dovranno appartenere a **studi professionali**:

- aventi sede nelle province di Reggio Emilia, Modena, Bologna; applicanti il CCNL degli studi professionali;
- in regola con il versamento dei contributi previdenziali;
- aderenti a Fondoprofessioni al momento dell'avvio del corso.

Sarà data la **precedenza**, nell'ordine, a:

1. dipendenti di studi professionali aventi sede nei Comuni terremotati* come da Decreto legge 6 giugno 2012, n. 74.
2. dipendenti di studi professionali aventi sede nelle Province di Reggio Emilia, Modena e Bologna.

In caso di disponibilità residua di posti, si potranno iscrivere anche:

3. dipendenti di **aziende** aventi sede nei Comuni terremotati* come da Decreto legge 6 giugno 2012, n. 74;

4. dipendenti di aziende aventi sede nelle Province di Reggio Emilia, Modena e Bologna.

Tali aziende dovranno essere in regola con il versamento del contributo dello 0,30% e aderenti a Fondoprofessioni al momento dell'avvio del corso.

Uditori

Gli **uditori** potranno essere:

- liberi professionisti;
- titolari di studio professionale o azienda;
- lavoratori/lavoratrici dipendenti;
- lavoratori/lavoratrici professionisti dipendenti.

I dipendenti uditori dovranno avere i medesimi requisiti dei dipendenti partecipanti.

* Comuni terremotati come da Decreto legge 6 giugno 2012, n. 74, Allegato n. 1:

Reggio Emilia - Campagnola Emilia, Correggio, Fabbrico, Novellara, Reggio, Rio Saliceto, Rolo.
Modena - Bomporto, Camposanto, Carpi, Cavezzo, Concordia sulla Secchia, Finalle Emilia, Mirandola, Medolla, Novi di Modena, Ravarino, San Felice sul Panaro, San Possidonio, San Prospero, Soliera.
Bologna - Crevalcore, Galliera, Pieve di Cento, San Giovanni in Persiceto, San Pietro in Casale.

Segreteria organizzativa

Per ogni informazione e iscrizioni, è a vostra completa disposizione la Segreteria Organizzativa:

LEN Soc. Coop.
Via Golfo dei Poeti, 1/A, 43126 PARMA
Tel. 0521 038420 - Fax 0521 038499
silvia.ghiretti@gruppolen.it
beatrice.chierici@gruppolen.it

Segreteria Organizzativa: LEN Soc. Coop.
Via Golfo dei Poeti, 1/A, 43126 PARMA
Tel. 0521 038420 - Fax 0521 038499
silvia.ghiretti@gruppolen.it
beatrice.chierici@gruppolen.it



Aderire a Fondoprofessioni

Sedi dei corsi

Perché?

I titolari di Studi Professionali e delle aziende collegate, con l'adesione a Fondoprofessioni, hanno la possibilità di **farsi finanziare la formazione dei propri dipendenti, e di realizzare interventi formativi mirati e circoscritti alle loro effettive esigenze.**

Aderendo a Fondoprofessioni i titolari di Studi professionali ed aziende collegate possono chiedere di utilizzare le risorse finanziarie che già versano mensilmente all'Inps.

Con l'adesione essi destinano tali risorse ad un Fondo specializzato nel monitorare costantemente i trend del mondo delle professioni, orientato a sostenere la crescita del professionalismo ed in particolare quella dei dipendenti degli studi e delle aziende ad essi collegate.

Come fare?

L'adesione a Fondoprofessioni è facile, libera e gratuita: basta segnalare la scelta una sola volta sulla denuncia aziendale mensile del flusso UNIEMENS (in vigore dal 1.10.2010 dove sono stati unificati i flussi EMENS e DM/10), la sigla di Fondoprofessioni "FPRO".

La comunicazione all'INPS tramite la denuncia aziendale mensile del flusso UNIEMENS è la sola modalità richiesta per l'adesione al Fondo: NON BISOGNA EFFETTUARE NIESSUN VERSAMENTO SUPPLEMENTARE. Semplicamente il contributo dello 0,30%, che viene già versato ogni mese dal datore di lavoro, viene destinato a Fondoprofessioni, senza ulteriori esborsi. Lo Studio/Azienda potrà usufruire dei finanziamenti del Fondo prescelto sin da subito

L'adesione al Fondo tramite la denuncia aziendale mensile del flusso UNIEMENS può essere effettuata direttamente dal datore di lavoro o tramite uno studio di consulenza.

Fondoprofessioni consiglia affinché la procedura vada a buon fine di inserire nel flusso Uniemens:

- i codici previsti "REVO" e/o "REDI" (per i dirigenti) nella cella disponibile della colonna CODICE senza riportare alcun dato;
- nella cella immediatamente al di sotto "ADESIONE FONDO" "FPRO" seguito dal numero dei dipendenti.

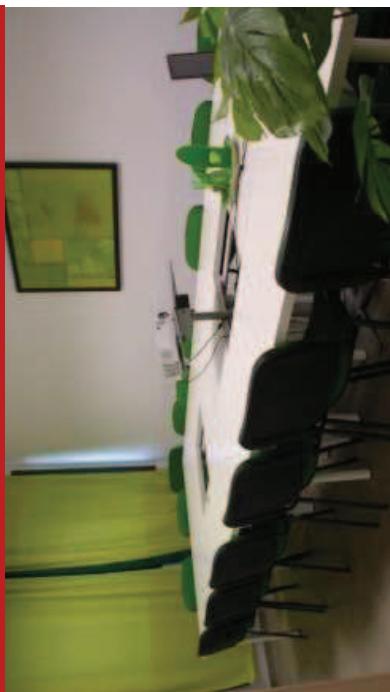
Inoltre di verificare attraverso il "Fascicolo Elettronico Aziendale Dati complementari", che si trova all'interno del Cassetto Previdenziale, se l'adesione è stata effettuata correttamente.

www.fondoprofessioni.it

Reggio Emilia



Modena



LEN Soc. Coop.
Via Emilia Ovest 1123/A, 41123 Modena
Tel. 059-2929749
www.lenformazione.it

Segreteria Organizzativa: LEN Soc. Coop.
Via Golfo dei Poeti, 1/A, 43126 PARMA
Tel. 0521 038420 - Fax 0521 038499
silvia.ghiretti@aruppolen.it
beatrice.chierici@aruppolen.it

